



Presentación de Resultados

2Q & 6M 2024

Member of
**Dow Jones
Sustainability Indices**
Powered by the S&P Global CSA



SONDA[®]
make it easy

Expositores



José Orlandini

Chairman of the Board



Marcelo Castiglione

Chief Executive Officer



Gonzalo Soto

Chief Financial Officer



AGENDA 2Q & 6M 2024

- **Avances Estratégicos**
- Destacados 6M24
- Resultados Financieros
- Resultados Comerciales
- Comentarios Finales

Avances Estratégicos

Ecosistema Startups:

→ Motor de Promociones

Adjudicación de un nuevo negocio asociado a Vertical Retail & Comercio



Profundización en Industria Minera:

→ Nueva Adjudicación

Seguimos fortaleciendo nuestro posicionamiento en sector minero



Presencia Regional:

→ Mercados Estratégicos

Cierres de outsourcing tecnológico integral y soluciones industria impulsan nuestra presencia en Brasil, México y Colombia.



Excelencia Comercial

→ Foco en Clientes

Nuevas oficinas nos permiten potenciar la cercanía con nuestros clientes



7 Países

con pipeline o cierres

México, Chile, Colombia, Uruguay, Panamá, Perú y Brasil.

5 Verticales

con pipeline o cierres

B&S, SC&M, Multindustria, R&C y Salud.

Pipeline en Brasil US\$ 2.7 billion, cierres en 2Q24 por US\$109 millones (+45% a/a)



Fuerte crecimiento de Klap, acompañado de eficiencias operativas e innovación en soluciones de pago

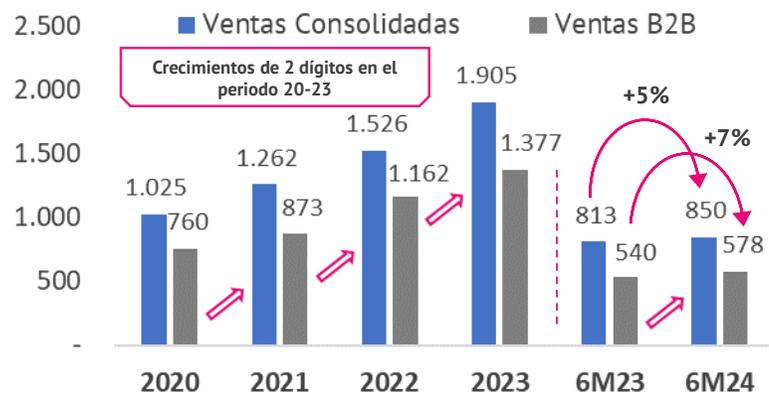


Instalación de los primeros servidores de alta capacidad de procesamiento AI en DC Kudos

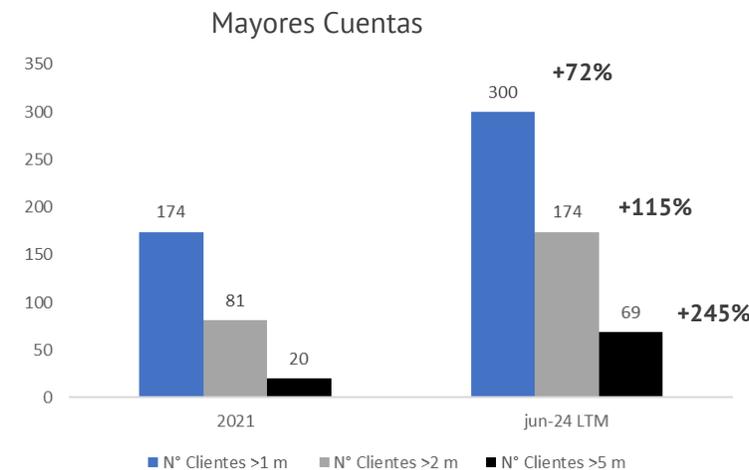
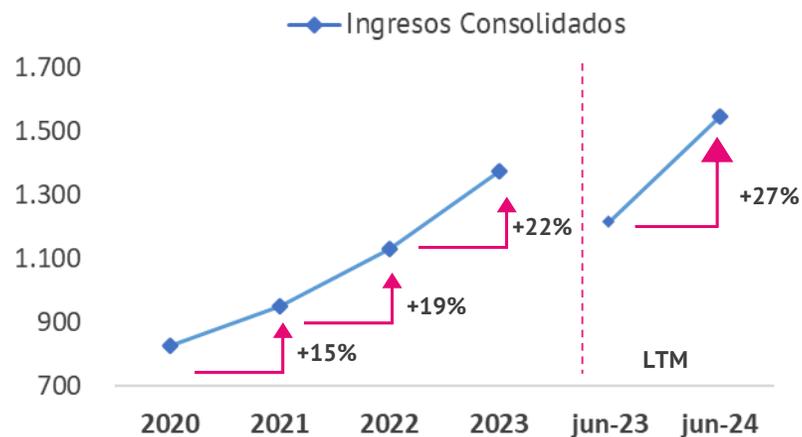
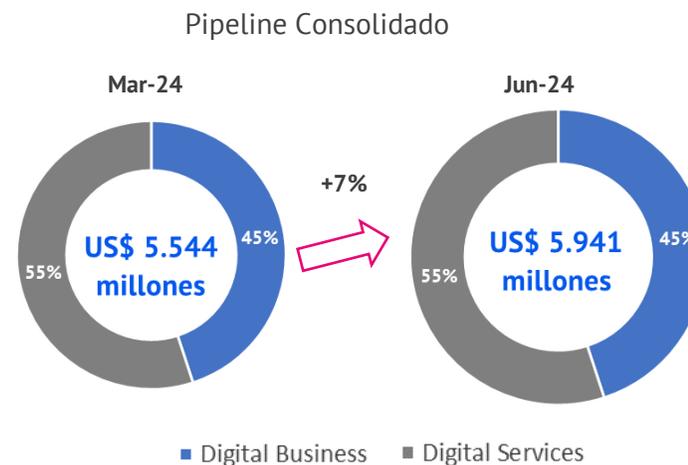


Últimos Logros y Avances Estratégicos

Materialización de Estrategia de Verticalización por Industrias (US\$ Millones)



- Cifras 2022 excluyen proyecto Infovía Digital (US\$ 170 millones)
- Ventas B2B excluyen el negocio Transaccional (Quintec Distribución + Tecnoglobal + Microgeo + Klap)



* Cifras en moneda de reporte, convertidas a T/C USD/CLP de cierre de jun-24

* Montos de agrupaciones en USD millones, T/C USD/CLP de cierre de jun-24



AGENDA 2Q & 6M 2024

- Avances Estratégicos
- **Destacados 6M24**
- Resultados Financieros
- Resultados Comerciales
- Comentarios Finales

Destacados 6M24

Resumen de Resultados

Ingresos consolidados registran US\$ 770 millones / +28,6% c/r 6M23

→ Digital Business (US\$ 252 / +34,7%)

→ Digital Services (US\$ 246 / +37,5%)

→ Transactional Business (US\$ 271 / +16,9%)

Ganancia Bruta registra US\$ 106 millones / +10,5% c/r 6M23

Resultado Operacional registra US\$ 37 millones / +21,2% c/r 6M23

EBITDA registra US\$ 65 millones / +22,5% c/r 6M23

Utilidad Neta se ubica en US\$ 7,3 millones situándose US\$ 10,1 millones bajo 6M23

Cierres de negocios consolidados totalizan US\$ 850 millones / +4,6% c/r 6M23

Pipeline a 12 meses llega a US\$ 5.941 millones / Brasil representa un 45% de las oportunidades



AGENDA 2Q & 6M 2024

- Avances Estratégicos
- Destacados 6M24
- **Resultados Financieros**
- Resultados Comerciales
- Comentarios Finales

Resultados 2Q 2024

Ingresos y EBITDA 2Q 2024



INGRESOS CONSOLIDADOS

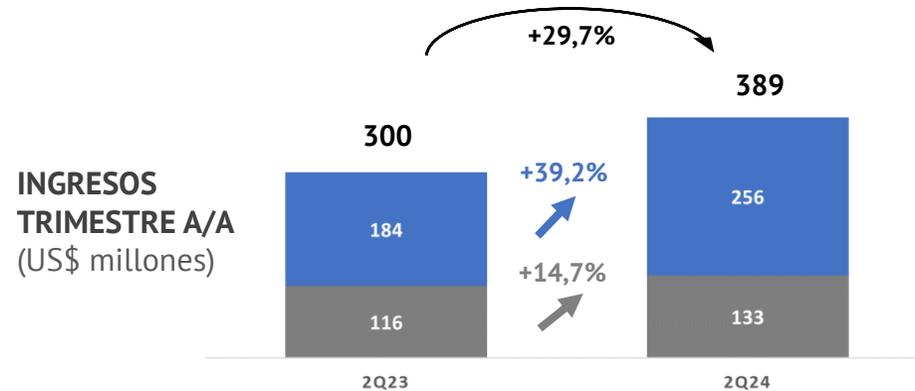
US\$ 389 millones

US\$ 256 millones (Negocio B2B)



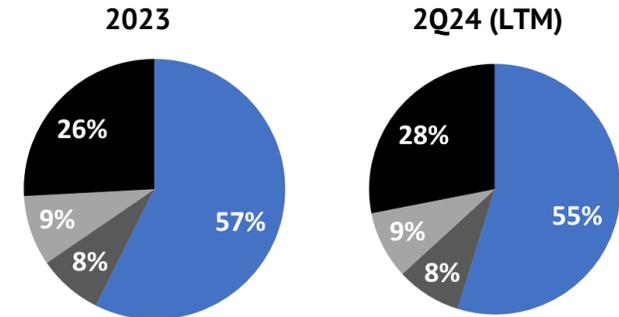
GENERACIÓN DE INGRESOS

● NEGOCIO B2B ● NEGOCIO TRANSACCIONAL



CONTRIBUCIÓN INGRESOS CONSOLIDADO POR REGIÓN

● REGIÓN CONO SUR ● REGIÓN ANDINA ● BRASIL ● NORTEAMÉRICA



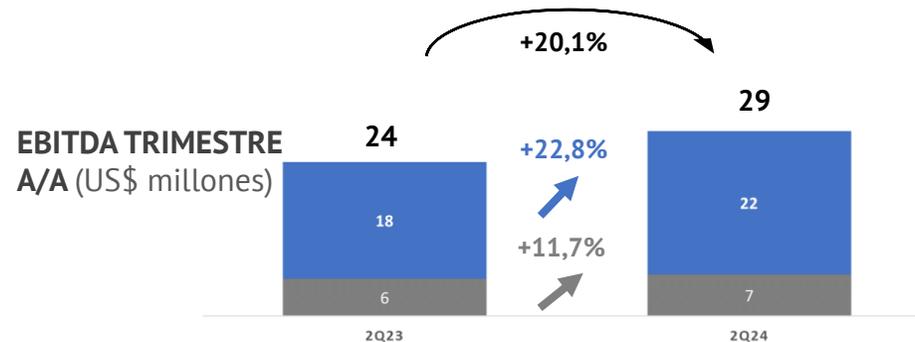
EBITDA CONSOLIDADO

US\$ 29 millones

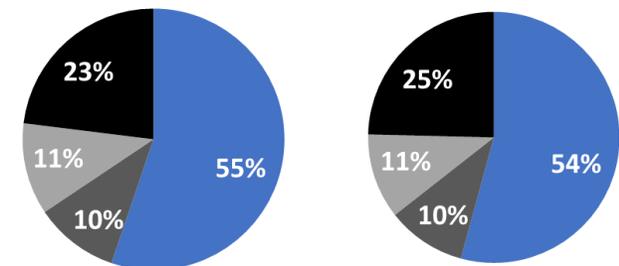
US\$ 22 millones (Negocio B2B)



GENERACIÓN DE EBITDA



CONTRIBUCIÓN EBITDA CONSOLIDADO POR REGIÓN



Resultados 6M 2024

Ingresos y EBITDA 6M 2024 por Geografía

Moneda Reporte c/r a mismo periodo año anterior

Geografías (US\$ Millones)

Ingresos



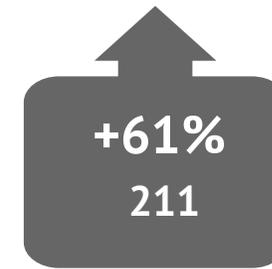
Región Cono Sur



Región Andina



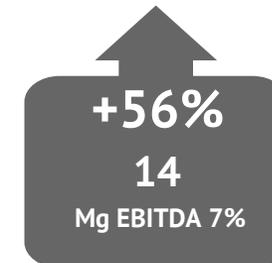
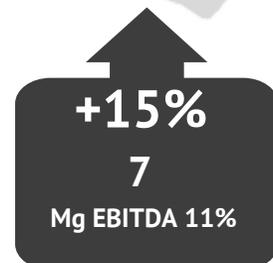
Norte América



Brasil



EBITDA





AGENDA 2Q & 6M 2024

- Avances Estratégicos
- Destacados 6M24
- Resultados Financieros
- **Resultados Comerciales**
- Comentarios Finales

Resultados Comerciales

Ventas

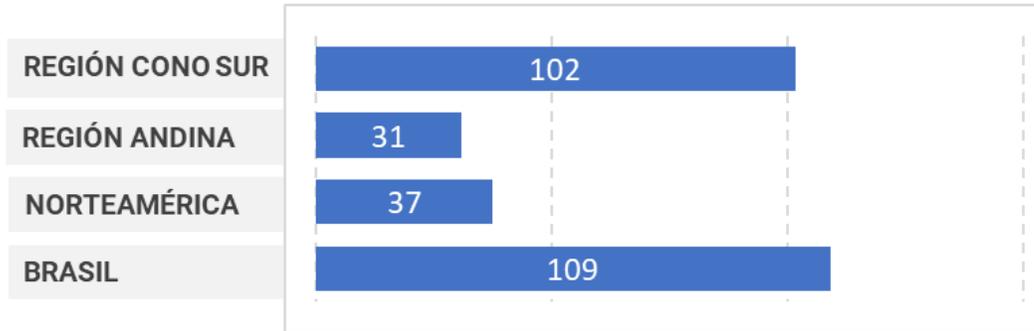
CONSOLIDADAS 2Q24

US\$ 413 millones

NEGOCIO B2B
US\$ 279 millones

NEGOCIO TRANSACCIONAL
US\$ 134 millones

B2B 2Q24 (US\$ MM)



TOTAL US\$ 279 MILLONES

Δ % a/a
c/r 2Q23

-33,7%

+33,0%

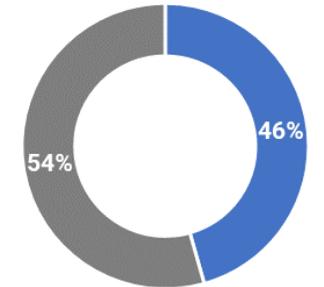
-18,4%

+45,3%

-6,2%

Δ % a/a
c/r 6M23

+4,6%



■ Digital Business ■ Digital Services

VENTAS DESTACADAS 2Q24

- ❖ Implementación RealAis y ERP Fin700

 Cliente: AFPs

- ❖ Ampliación Sistema Video Vigilancia

 Cliente: Ministerio del Interior

- ❖ Plataforma CORE pensiones

 Cliente: **AFC** Chile

- ❖ Contrato en DC en vertical R&C

 Cliente: Importante Retail

- ❖ Ampliación Gestión de Flota

 Cliente: 

- ❖ Contrato MDS-BPO

 Cliente: Distribuidora de Combustible

- ❖ Contrato WPS

 Cliente: Hipermercado

- ❖ Contrato MDS

 Cliente: 

- ❖ Contrato Outsourcing Tecnológico Integral

 Cliente: 

SONDA
make it easy

Resultados Comerciales

Pipeline

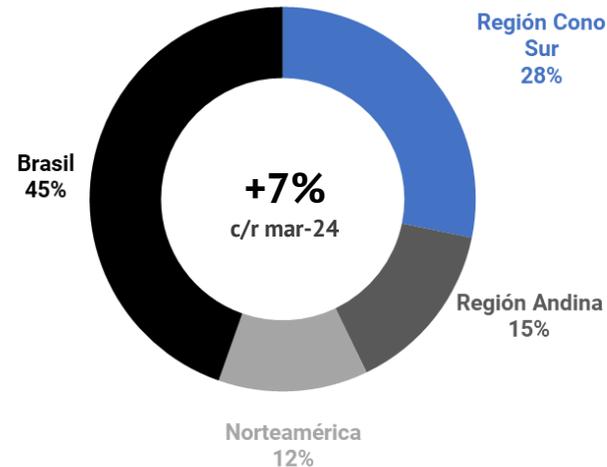


**OPORTUNIDADES
COMERCIALES
“PIPELINE”**

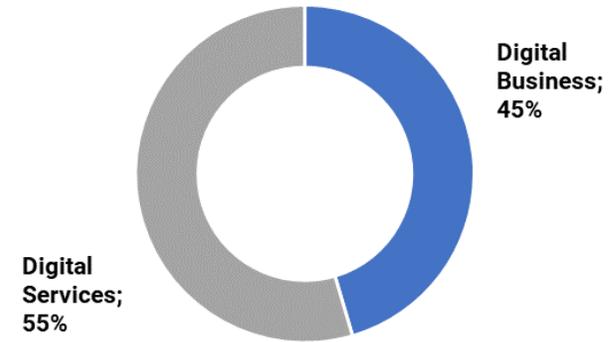
**US\$ 5.941
millones**



**CONTRIBUCIÓN PIPELINE (US\$ MM)
POR GEOGRAFÍA**



POR LÍNEA DE SERVICIO



OPORTUNIDADES COMERCIALES POR TAMAÑO

Rango	Pipeline				
US\$ Millones	Región Cono Sur	Región Andina	Norteamérica	Brasil	Total
0 - 25	1.364	870	591	1.578	4.403
> 25	312	0	154	1.073	1.538
Total	1.676	870	745	2.650	5.941

+336 Millones
c/r mar-24

+397 Millones
c/r mar-24



ASPECTOS DESTACADOS PIPELINE

- ❖ Soluciones de Smart Cities & Mobility llegan a US\$ 910 MM
- ❖ Soluciones de Cloud & Data Center llegan a US\$ 710 MM
- ❖ Digital Business Offerings llegan a US\$ 130 MM.
- ❖ Digital Communications llegan a US\$ 410 MM.
- ❖ Soluciones de verticales de Industrias Sectoriales llegan a US\$ 670 MM (Banca & Seguros, Retail & Comercio, Salud y Utilities)



AGENDA 2Q & 6M 2024

- Avances Estratégicos
- Destacados 6M24
- Resultados Financieros
- Resultados Comerciales
- **Comentarios Finales**

Comentarios Finales

Primera mitad del año destaca por sólidos crecimientos en Ingresos y EBITDA

Fuertes dinámicas comerciales auspician buenos resultados en el mediano plazo

Grandes oportunidades de negocio crecen con fuerza en Brasil

Nuevas oficinas en Brasil, Argentina y México permitirán una cercanía aún mayor con clientes

Operación de Klap mejora su desempeño financiero y perspectivas se mantienen favorables

Implementación de IA en procesos de negocio de clientes, generan importantes oportunidades

SONDA[®]

make it easy



Member of
**Dow Jones
Sustainability Indices**
Powered by the S&P Global CSA

SANTIAGO / 26 JULIO 2024 / PRESENTACIÓN RESULTADOS SEGUNDO TRIMESTRE 2024